

# SmartSales by easi

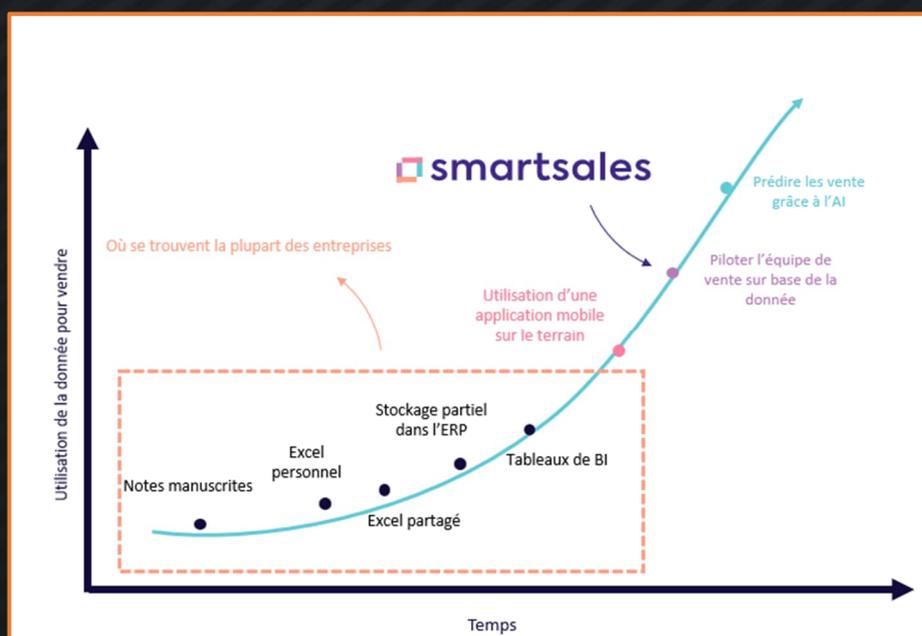
## Spécialement pour les commerciaux !

En partenariat avec l'éditeur easi, Sanjco propose à ses clients l'outil digital **SmartSales**, spécialement conçu pour optimiser les processus commerciaux et CRM des entreprises.

Polyvalent et mobile, 100% cloud, cet outil à 360 degrés offre un support puissant et adapté pour les vendeurs de terrain, tout en permettant aux directeurs de ventes d'obtenir une vue d'ensemble sur les performances de leurs équipes.



L'utilisation des données pour améliorer les ventes n'est pas encore ancrée dans le fonctionnement des entreprises commerciales. L'outil **SmartSales**, grâce aux données qu'il récolte et retransmet, permet d'avancer dans cette direction, et d'orienter les ventes en fonction des données (*ventes Data-Driven*).



# Un outil de vente à 360° !

L'outil SmartSales repose sur les principes suivants :



## Information client

Base de données centralisée, personnalisable et enrichie.



## Rapports de visite

Formulaire 100% personnalisable permettant de guider les équipes sur le terrain.



## Communication

En contexte spécifique, en formulant des demandes ou des commentaires directs.



## Documents et slides

Gestion de documents à jour, envoi aux clients depuis le terrain, création de slides rapides.



## Produits et commandes

Catalogue entier, Prise de commande, pricing et discount management sur le terrain.



## Segmentation et ciblage

Basé sur des facteurs prédéfinis tels que : Localisation, produits achetés, importance, etc.



## KPI et Reporting

Rapport de données pour sales manager et commerciaux, comme : Objectifs, CA, Produits, etc.



## Infobox

Création d'item spécifique, lien avec les objets SmartSales, gestion personnalisable des besoins